

SEAT No. _____

No. of Printed Pages : 02

(54)
(E+M)

Sardar Patel University

BCom : Semester –VI

Date: 03/04/2019, Wednesday

Session: Evening

Time: 2.00 to 4.00 P.M

Subject/Course Title: Business Management-XI

Subject/Course Code: UB06ECOM09

Total Marks: 60

Note : (1) Figure to the right indicate full marks of the question .

- Q-1 Define Retailing and discuss various functions of Retailing. [15]
OR
- Q-1 Explain role of Retailing in detail. [15]
- Q-2 Write notes on: [15]
i.) Types of retailers
ii.) Limitations of modern retail format
OR
- Q-2 Discuss various traditional retail format in detail. [15]
- Q-3 Explain various problems of wholeselling in India. [15]
OR
- Q-3 Write notes on: [15]
a.) Functions of wholeselling
b.) Classification of whole seller
- Q-4 Describe various bases of market segmentation in detail. [15]
OR
- Q-4 What is market segmentation? Discuss various benefits of market segmentation in detail. [15]

(1)

(P.T.O.)

[54G] Seat No: _____

No. of printed pages: 02

(54-૬)

SARDAR PATEL UNIVERSITY
B.Com (VIth Semester) Examination
Wednesday, 3rd April, 2019
02.00 pm - 04.00 pm
UB06ECOM09 - Business Management-XI

કુલ ગુણ : ૬૦

નોંધ: જમણી બાજુનાં આંકડા પ્રશ્નોના કુલગુણ દર્શાવે છે.

પ્ર.૧ છૂટક વેચાણની વ્યાખ્યા આપો અને છૂટક વેચાણના કાર્યોની ચર્ચા કરો. (૧૫)

અથવા

પ્ર.૧ છૂટક વેચાણની ભૂમિકા વિગતે સમજાવો. (૧૫)

પ્ર.૨ ટૂંકનોંધ લખો: (૧૫)

- i) છૂટક વેપારીના પ્રકારો
- ii) આધુનિક છૂટક વેચાણની રૂપરેખાના ગેરફાયદાઓ.

અથવા

પ્ર.૨ જુદા-જુદા પરંપરાગત છૂટક વેચાણની રૂપરેખાની વિસ્તૃત ચર્ચા કરો. (૧૫)

પ્ર.૩ ભારતમાં જથ્થાબંધ વેચાણની સમસ્યાઓ સમજાવો. (૧૫)

અથવા

પ્ર.૩ ટૂંકનોંધ લખો: (૧૫)

- (અ) જથ્થાબંધ વેચાણના કાર્યો
- (બ) જથ્થાબંધ વેપારીનું વર્ગીકરણ

પ્ર.૪ બજાર વિભાજનના જુદા-જુદા આધારોને વિસ્તૃતમાં વર્ણવો. (૧૫)

અથવા

પ્ર.૪ બજાર વિભાજન એટલે શું? બજાર વિભાજનના ફાયદાઓની વિસ્તૃતમાં ચર્ચા કરો. (૧૫)