

SEAT NO.:____

No. of Printed Pages: 2

[13]

SARDAR PATEL UNIVERSITY

B.COM Semester-4th EXAMINATION Aug. 2023

SUBJECT:- Distribution and Retailing (UBO4SCOM77)

DATE: 12/8/2023	TIME:-10 .000m to 1.00pm	TOTAL MARK:- 70		
Q. 1 Give meaning of retailing and Discuss its methodes in detail.				
	OR			
Q. 1 Discuss retailing in India. in detail.				
Q.2 Explain affecting factors of consumer behaviour . and Discuss its social and cultural				
factors.		(17)		
	OR			
Q.2 Explain customer decision making process.				
Q.3 Explain functions of human resource management in retailing				
	OR			
Q.3 Discuss types of motivation in respect of retailing.				
Q.4 Explain importance of physical distribution in detail.				
	OR			
Q.4 Explain characteristics and objectives of physical distributions.				

SEAT	NO.:	

SARDAR PATEL UNIVERSITY

B.COM Semester-4th EXAMINATION Aug. -2023

SUBJECT :- Distribution and Retailing (UBO4SCOM77)

DATE:-/2/8/2023	TIME:- 10.00am to 1.00pm	TOTAL MARK:- 70
પ્રશ્ન: 1 છૂટક વેચાણનો અર્થ આ	ાપી, તેની પદ્ધતિઓ સવિસ્તાર ચર્ચો .	(18)
	અથવા	
પ્રશ્નઃ 1 ભારતમાં છ્ટક વેચાણની	. વિસ્તૃત ચર્ચા કરો.	(18)
પ્રશ્ન: 2 ગ્રાહક વર્તણને અસરકર	તા પરિબળો જણાવી. સામાજિક અને સાંસ્કૃ	તિક પરિબળો સમજાવો. (17)
	અથવા	
પ્રશ્ન: 2 ગ્રાહકની ખરીદ નિર્ણય પ્	ાકિયા સમજાવો.	(17)
પ્રશ્ન: ૩ છૂટક વેચાણમાં માનવ સ	ાંસાધન સંચાલનનાં કાર્યો સમજાવો.	(18)
	અથવા	
પ્રશ્નઃ ૩ છ્ટક વેચાણનાં અનુસંધ	ાનમાં પ્રોત્સાહનનાં પ્રકારો જણાવો.	(18)
પ્રશ્ન: 4 ભૌતિક વિતરણનું મહત્વ	સવિસ્તાર સમજાવો.	(17)
	અથવા	
પ્રશ્ન: 4 ભૌતિક વિતરણની લાક્ષણિ	ણેકતાઓ અને હેતુઓ સમજાવો.	(17)

__ X _